



## INGÉNIEUR COMMERCIAL F/H

### Présentation de l'entreprise

Depuis 1980, notre client est au service de laboratoires de chimie inorganique. L'entreprise offre à ses clients des produits pour la spectroscopie atomique fabriqués au Canada et ailleurs dans le monde. Notre client fabrique des étalons et matériaux de référence pour les laboratoires de chimie minérale. La société propose également des instruments pour la préparation d'échantillons et une gamme complète d'accessoires pour l'analyse élémentaire (AAS, ICP, ICP-MS et RFX).

### Statut du poste

Cadre du secteur privé

### Temps de travail

Temps plein

### Fourchette de salaire

35 - 47 k€

### Date de prise de poste envisagée

Dès que possible

### Descriptif du poste

La personne sera en charge des ventes sur le secteur Nord, Nord-Est de la France et une partie de la région parisienne. Il ou Elle reportera directement au directeur commercial et sera responsable :

- D'atteindre et de dépasser les objectifs de vente fixés par le directeur commercial,
- De la présentation et de la démonstration des instruments analytiques commercialisés, de leur installation et de la formation des clients sur son territoire,
- Du suivi de la clientèle, de leurs besoins et de l'évolution du marché,
- Du report de ses activités terrain ainsi que de ses prévisions de vente,
- De la promotion des produits de l'entreprise au cours de salons, de séminaires...

## **Fonction(s) de référencement**

Chargé d'affaires, technico-commercial - Projets scientifiques et techniques

## **Description du profil**

De formation supérieure scientifique ou ingénieur (Bac+2 à Bac +5 en Génie des Procédés, Mesures Physiques, Chimie, CIRA, Instrumentation ou équivalent) de préférence dans le secteur de l'analyse élémentaire (AAS, ICP, ICP-MS, XRF).

Vous avez une expérience terrain réussie (5 ans minimum) et des appétences pour la vente de produits de haute technologie aux professionnels de l'Industrie et de la Recherche.

La connaissance sur les techniques commerciales est un plus

Maîtrise de l'anglais et des outils informatiques

Excellentes qualités relationnelles

Idéalement basé sur la région de Reims

Poste Itinérant

Statut selon profil

## **Expérience dans le poste**

Minimum 5 ans

## **Localisation du poste**

Reims - 51

Contact:  
Didier EUDARIC

+33 615 810 446  
de@qualiteamwork.com  
www.qualiteamwork.com